

Massimiliano Menni e Matteo Pirovano,
affiliati al network La tua vacanza a Cantù

Fare viaggiare la passione

Spinti dall'amore per il settore dei viaggi, Massimiliano Menni e Matteo Pirovano si sono affiliati al network La tua vacanza e hanno aperto la loro agenzia a Cantù, in provincia di Como. *"Una scelta che rifaremmo"*

Massimiliano Menni e Matteo Pirovano, rispettivamente 41 e 32 anni, hanno inaugurato a novembre 2007 l'agenzia di viaggi di Cantù del network La Tua Vacanza. Provenienti da un'esperienza lavorativa nei settori assicurativo e finanziario, Massimiliano e Matteo hanno scelto di diventare imprenditori in proprio con il franchising, per seguire la propria passione per il mondo dei viaggi. *"Abbiamo intrapreso questo viaggio, partendo dalla nostra passione originaria per il settore. Dopo una breve ricerca abbiamo valutato l'opportunità del franchising"* raccontano i due affiliati. *"Abbiamo scelto la formula Easy (che permette di utilizzare licenza e direzione tecnica della casa madre), con un investimento iniziale di 23.500 euro per le spese di affiliazione, oltre a 5mila euro per lavori di ristrutturazione del locale e di start up iniziali"*.

Come avete conosciuto l'insegna La tua vacanza?

"Abbiamo fatto un'indagine per conoscere le insegne che operano nel settore. Attraverso la stampa specialistica,

abbiamo letto interviste e approfondimenti sul marchio. Dopodichè abbiamo deciso di contattare gli altri affiliati del network che hanno confermato soddisfazione per la scelta fatta".

In quanto tempo dal primo contatto con l'azienda avete avviato l'agenzia?

"Dal primo contatto, per la ricerca della location, le pratiche per l'avvio, l'allestimento dell'agenzia, ristrutturazione compresa, ci sono voluti due mesi circa".

Come avete trovato il locale giusto?

"Il franchisor ha fatto una ricerca di geomarketing sulla nostra zona, individuando punti di aggregazione della clientela e valutando altri parametri - come il target a esempio - che si sono rivelati non solo fondamentali ma anche vincenti nella ricerca della location".

Quante persone lavorano in agenzia?

"Oggi siamo in due e svolgiamo tutte le attività dell'agenzia: dalla vendita dei viaggi alle pratiche amministrative per la conduzione dell'attività".

Qual è stato l'investimento



iniziale e in quanto tempo lo avete recuperato?

"Ci siamo affiliati con la formula Easy che richiede una spesa iniziale di 23.500 euro, fee di ingresso compresa. In questi 6 mesi di attività i risultati ottenuti e le aspettative di crescita sono positive".

Che cosa serve per diventare grandi in questo settore?

"Oltre alla passione, sicuramente il sostegno di persone competenti. Per questo la scelta del franchising si è dimostrata vincente".

È una scelta che rifarebbe?

"Visti i risultati a oggi ottenuti, certamente".

L.A.

L'investimento iniziale per aprire un'agenzia "La Tua Vacanza" con la formula Easy è di 23.500 euro

@tuavacanza@

199-446074

www.latuavacanza.it